

Functieomschrijving Business Developer

Nederland is een van de meest open en concurrerende economieën ter wereld. NLinBusiness helpt het Nederlandse bedrijfsleven, met name het midden- en kleinbedrijf, bij het ontwikkelen van de internationale markt. Zij doet dit samen met haar publieke en private partners in handelsinnovatie- en investeringsbevordering. We helpen ondernemers met het identificeren van marktkansen, vinden samen de juiste partners en zorgen ervoor dat de business uitgerold kan worden in de 40 door ons gekozen kansrijke groei-metropolen.

Voor ons team zijn we op zoek naar een Business Developer (BD). Als BD denk je ondernemend en kritisch na over de vertaling van strategisch beleid naar operationele proposities. Deze proposities test je in pilotprojecten. Je identificeert kansen en weet deze te om te zetten in nieuwe diensten en producten, gericht op de doelgroep van NLinBusiness.

Je draagt bij aan het creëren van draagvlak voor deze initiatieven, indien nodig kun je met een enthousiasmerende presentatie of inspirerende woorden een groep voor je weten te winnen of zaken in gang zetten.

Wat ga je doen?

- Identificeren van nieuwe kansen en afzetmarkten
- Mobiliseren en activeren van ondernemers
- Zelfstandig in kaart brengen van markttrends en vertalen hiervan naar nieuwe (digitale) proposities
- Ontwikkelen van internationale strategische aanpak
- Informeren en presenteren van strategieën

Wie zoeken wij?

NLinBusiness is een jonge organisatie die nét anderhalf jaar bestaat. Wij zoeken daarom een fulltime BD. Je bent een zelfstarter en hierdoor voortdurend op zoek naar waardeontwikkeling.

In een soms hectische omgeving kun je onder tijdsdruk en verschillende belangen nog steeds je doel voor ogen blijven houden. Daar tegenover staat dat je zelf veel invloed hebt in het creëren van je functie en de prioritering die je hieraan geeft.

Heb of ben jij:

- 5 tot 10 jaar ervaring in Business Development in de private sector
- Stevig – gemotiveerd, strategisch, zelf-startend, doelgericht en een teamspeler.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels en communiceert makkelijk op verschillende niveaus.
- Fulltime beschikbaar.

Functieomschrijving Business Developer

- Een relevante HBO of bij voorkeur WO opleiding.
- In staat om stakeholders te kunnen plaatsen - analytisch vermogen om verschillende belangen in kaart te hebben & te kunnen behartigen in een complexe omgeving.
- Goede softwarematige kennis en ervaring met CRM systemen, bij voorkeur Sales Force.

Wat bieden we:

- Werken bij een snelgroeiend internationaal georiënteerde organisatie
- Informele en zeer ambitieuze werksfeer in een sociaal team
- Mogelijkheid om je eigen rol vorm te geven
- De kans om iedere dag te leren en jezelf te ontwikkelen
- Een marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een individueel keuzepakket voor o.a. vakantiedagen en opleiding

Informatie en sollicitatie

Herken je jezelf in bovenstaand profiel en lijkt het je leuk om je in te zetten voor onze organisatie aarzel dan niet op contact op te nemen. Voor meer informatie over de rol en over werken bij NLinBusiness kun je contact opnemen met Marphen Mijnaals **+31615086736**. Stuur je sollicitatie inclusief motivatie en CV naar recruitment@nlinbusiness.com. Een assessment kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

NLinBusiness is een initiatief van de Nederlandse werkgeversorganisaties VNO-NCW en MKB Nederland. Waarbij intensief wordt samengewerkt met de ministeries van Buitenlandse Zaken en Economische Zaken, de brancheverenigingen- FME evofenedex en Koninklijke Metaalunie en de belangenorganisaties, topsectoren, kennisinstututen en het Nederlandse bedrijfsleven.