

Functieomschrijving Manager External Relations

Nederland is een van de meest open en concurrerende economieën ter wereld. NLinBusiness helpt het Nederlandse bedrijfsleven, met name het midden- en kleinbedrijf, bij het ontwikkelen van de internationale markt. Zij doet dit samen met haar publieke en private partners in handelsinnovatie- en investeringsbevordering. We helpen ondernemers met het identificeren van marktkansen, vinden samen de juiste partners en zorgen ervoor dat de business uitgerold kan worden in de 40 door ons gekozen kansrijke groei-metropolen.

Als Manager External Relations zet jij je in om binnen het speelveld van publieke en private partners de krachten te verenigen. Je bent een netwerker pur-sang en haalt voldoening uit het verenigen van belangen en doelstellingen. Je hebt een stevig netwerk binnen het private speelveld en deze kun je waar nodig inzetten binnen het publieke.

Hiervoor bouw en onderhoud je relaties met o.a. brancheverenigingen, bedrijvensclusters en ondernemersverenigingen.

Regionaal ben je in staat om events op te zetten en partners te informeren en te enthousiasmeren. Door jouw innovatieve en georganiseerde aanpak weet je relevante maatschappelijke thema's om te zetten naar concrete programma's en draagt je bij aan het creëren van draagvlak voor deze initiatieven. Indien nodig kun je met een enthousiasmerende presentatie of inspirerende woorden een groep voor je weten te winnen.

Vanuit je rol lever je een actieve bijdrage aan het versterken van de reputatie en naamsbekendheid van NLinBusiness. Met oog op de eenduidige externe profilering bij belangrijke politieke en stakeholders zorg je voor het interne draagvlak voor de te volgen koers. Daarnaast formuleer je meetbare doelstellingen voor de activiteiten die voortvloeien uit het "Partners & External Relations" speelveld, hierover ben je voortdurend in overleg met je counterpart; de Manager Partners & External Relations.

Wat ga je doen?

- Beheren en uitbouwen van relaties en deze doorvertalen naar concrete kansen voor onze doelgroep
- Opzetten en uitbouwen van relaties met regionale partners en brancheverenigingen in het private en publieke speelveld
- Alleen en in teamverband werken aan verbeterplannen voor de samenwerking in een omgeving met veel diverse stakeholders
- In kaart brengen van het ondernemerspotentieel
- Voortdurend op zoek naar nieuwe kansen en mogelijkheden

Wie zoeken wij?

NLinBusiness is een jonge organisatie die nét anderhalf jaar bestaat. Wij zoeken daarom een fulltime Manager External Relations. In een soms hectische omgeving kun je onder tijdsdruk en verschillende belangen nog steeds je doel voor ogen blijven houden. Ook haal je voldoening uit het realiseren van niet direct meetbare doelstellingen.

Functieomschrijving Manager External Relations

Daar tegenover staat dat je zelf veel invloed hebt in het creëren van je functie en de prioritering die je hier aan geeft.

Heb of ben jij:

- Stevig – ondernemend en tegelijkertijd diplomatiek
- Zeer vaardig in Nederlands & Engels
- Leiderschap
- Minimaal 10 jaar commerciële ervaring en een netwerk binnen de publieke sector
- Affiniteit met (internationaal) ondernemen en heb je een relevant netwerk in het bedrijfsleven
- Fulltime beschikbaar
- Een relevante HBO of bij voorkeur WO opleiding
- In staat om stakeholders te kunnen plaatsen - analytisch vermogen om verschillende belangen in kaart te hebben & te kunnen behartigen in een complexe omgeving
- Goede softwarematige kennis en ervaring met CRM systemen, bij voorkeur Sales Force

Wat bieden we

- Werken bij een snelgroeiend internationaal georiënteerde organisatie
- Informele en zeer ambitieuze werksfeer in een sociaal team
- Mogelijkheid om je eigen rol vorm te geven
- De kans om iedere dag te leren en jezelf te ontwikkelen
- Een marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een individueel keuzepakket voor o.a. vakantiedagen en opleiding

Informatie en sollicitatie

Herken je jezelf in bovenstaand profiel en lijkt het je leuk om je in te zetten voor onze organisatie aarzel dan niet op contact op te nemen. Voor meer informatie over de rol en over werken bij NLinBusiness kun je contact opnemen met Marphen Mijns via **+31615086736**. Stuur je sollicitatie inclusief motivatie en CV naar **recruitment@nlinbusiness.com**. Een assessment kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

NLinBusiness is een initiatief van de Nederlandse werkgeversorganisaties VNO-NCW en MKB Nederland. Waarbij intensief wordt samengewerkt met de ministeries van Buitenlandse Zaken en Economische Zaken, de branche verenigingen- FME, evofenedex en Koninklijke Metaalunie. Plus belangen organisaties, topsectoren, kennisinstituten en het Nederlandse bedrijfsleven.